



Vepara ile 360° ödeme çözümleri 'Adımızı liderler arasına yazdıracağız'

Volkan Üstün, Vepara'nın müşterilerine 360° ödeme çözümleri sunduğunu, işlem başarı oranlarının %100'e yakın olduğunu söyledi. Vepara'nın teknolojik alt yapısıyla fark yarattığını belirten Üstün, 2023 hedeflerinin işlem hacmi bakımından ödeme kuruluşları arasında ilk 5'e girmek olduğunu vurguladı, "Fintek liginde adımızı liderler arasına yazdıracağız" dedi. Vepara'nın insan odaklı bir şirket olduğunu belirten Üstün, "Çalışanlarımız işlerini eğlenerek yapıyor" dedi.

Vepara CEO'su Volkan Üstün, Vepara yolculuğunun nasıl başladığını, müşterilerine sundukları ödeme çözümlerini, fintek dünyasındaki hedef ve projelerini E-TİCARET için anlattı.

Sektörde 12 yıllık tecrübe

Vepara CEO'su Volkan Üstün, ödeme ve e-para sektöründe 12 yıllık tecrübeye sahip. Üstün, 2010 yılında bankacılık sektöründe başladığı iş yaşamında MasterCard, Vodafone ve üç fintek şirketinin C-level pozisyonlarında tecrübe edindi.

Üstün, Vepara'nın dijitalleşen dünyaya uyum sağlamak ve ödeme sektöründeki yenilikçi bakış açısıyla kullanıcıları buluşturmak için grup şirketi bünyesinde bir girişimcilik projesi olarak doğduğunu söyledi. 2020 yılında kurulan Vepara'nın 2022 yılı ağustos ayında Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası'ndan elektronik para ve ödeme kuruluşu lisansını olarak faaliyetlerine başladığını anlattı.

Hedef ilk 5

Üstün, Vepara'nın sanal POS hizmetlerine başladığını, 2023 yılında işlem hacmi bakımından ödeme kuruluşları arasında ilk 5'e girme hedefiyle faaliyetlerini sürdürdüğünü söyledi.

Üstün, "Kasım 2020 yılında kurulan şirketimiz lisanslama dönemi boyunca kullanıcılarının ihtiyaçlarına kulak vererek ve herkese dokunmayı amaçlayarak 360° bakış açısıyla ürünlerini geliştirdi. Vepara hızla dijitalleşen ülkemizde sanal pos sistemini henüz deneyimlememiş ticari işletmeler için de ürünler geliştirerek fintek dünyası ile kullanıcıları buluşturmayı önceliklendiriyor" ifadelerini kullandı.



360° ödeme çözümleri

Vepara'nın müşterilerine sunduğu ödeme çözümlerinden bahseden Üstün "360° ödeme çözümleri ile; sanal POS, link ile ödeme alma, abonelik yönetimi, toplu para gönderimi, dijital cüzdan, ön ödemeli kart, sanal IBAN ve daha fazlasını tek bir çatı altında birleştiriyoruz. Aynı zamanda Android tabanlı çözümlerle fiziksel android POS, soft POS gibi hizmetlerini kullanıcılara sunuyoruz" sözlerini sarf etti.

İşlem başarı oranımız %100'e yakın

Teknoloji alt yapılı hizmetlerdeki rekabetin yüksek olduğuna değinen Üstün, Vepara'nın işlem başarı oranının %100'e yakın olduğunu vurguladı.

Üstün, Vepara'nın tek entegrasyon ile hızlıca ödeme almaya başlama, tüm kart markalarına taksit imkanı, tek panel (üye işyeri ödeme yönetim ekranı) üzerinden süreç yönetimi ve raporlama imkanı, tek tuş ile toplu para gönderimi, müşterilerinden periyodik ödeme almak isteyen firmalar için kart saklama özelliğimiz ile güvenli ve kolay ödeme imkanı, Opencart, Woocommerce, Magento, PrestaShop vb altyapılara tüm açık kaynaklı kodlarımız ile üye işyerlerinin kolayca entegre olmalarını sağlama gibi yönleriyle bu rekabette öne çıktığını söyledi. Üstün, "Özel geliştirdiğimiz ödeme alma sihirbazı ile hizmetimiz ile üye işyerlerimizin ödeme alma sayfalarını kullanıcı dostu olarak sunuyoruz" dedi.

Lisansı olmayan ama cüzdan hizmeti sunmak isteyenlere çözüm: WaaS

Vepara'nın WaaS (Wallet as a Services) ürünü ile lisansı olmayan ama müşterilerine cüzdan hizmeti sunmak isteyen firmalara yeni bir çözüm önerisi getirdiğini vurgulayan Üstün şunları söyledi:

"Bu ürünümüz ile lisans, regülasyon, bilgi, ekip ve yatırım gerektirmeden kendi finansal çözümlerini, dijital cüzdanlarını, ön ödemeli kartlarını ve sadakat programlarını kendi müşterilerine de sunma imkanı sağlıyoruz. Aynı zamanda markalara kendi ön ödemeli kartlarını çıkartmalarına imkan sunacak altyapı ile firmalara fintek yolculuğunda önemli katkılar sağlıyoruz."



E-ticaret firmaları için aynı gün ödeme alma imkanı

Üstün ayrıca "E-ticaret firmalarına sunduğumuz aynı gün içinde ödeme almalarına imkan sağlayan onboarding sistemler ile kusursuz bir deneyim yaşıyoruz" ifadelerini kullandı.

'Fintek liginde adımızı liderler arasına yazdıracağız'

Sektörde deneyimli, dinamik bir ekiple çalıştıklarının, 360 derece ödeme çözümleri sunma yaklaşımıyla hareket ettiklerinin altını çizen Volkan Üstün, şirketin 2023 hedeflerini şu cümlelerle paylaştı:

"Fintek sektöründe Türkiye'nin en çok tercih edilen şirketlerinden birine dönüşerek adımızı liderler arasına yazdırmayı hedefliyoruz. Hizmet olarak cüzdan (Wallet as a Service | WaaS) ürünümüzle hizmeti vermeyi, markalara kendilerine özel ön ödemeli kartlar çıkarma olacağı tanımayı planlıyoruz. Öte yandan dijital cüzdanda sunduğumuz 7/24 para transferi, anında nakit iade, QR ödeme, sanal IBAN gibi özelliklerle son kullanıcının da hayatına dokunmayı başaracağız. Daima kullanıcıların taleplerini önceliklendiren çalışma anlayışıyla Vepara, gelecekte açık bankacılığın ve finansal hizmetlerin de öncü şirketlerinden biri olacak."

'Vepara ekibi işini eğlenerek yapıyor'

Üstün, Vepara'nın başarı hikayesinin arkasındaki ekibe de dikkat çekti. Alanında uzman isimlerden oluşan Vepara ekibinin başarı için "birbirine güven ve takım çalışması" kavramlarına çok önem verdiğini belirtti. Vepara ekibinin bugüne kadarki başarılarının bir referans olduğunu belirten Üstün, "2023 yılında yeni başarı hikayeleri yazarak, fintek liginde hak ettiğimiz noktaya ulaşacağız" dedi. Üstün, Vepara'nın insan odaklı bir şirket olduğunu, ekiplerin hem iş hayatında hem de sosyal hayatta birbirini desteklediğini söyledi, Vepara çalışanlarının işini eğlenerek yaptığını vurguladı.